



PRIVATE INSURANCE
PRI GMBH

RUSSIAN

1. КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Компания PRI Private Insurance GmbH, входящая в группу компаний FIS Finance and Investment Services, предлагает полный спектр индивидуально разработанных решений в сфере частного страхового рынка, уделяя при этом особое внимание международному торговому финансированию, международным контрактам на поставки и инвестиционным проектам.

Благодаря тесному сотрудничеству с известным Лондонским страховым брокером «Виллис Тауерс Вотсон» (www.willistowerswatson.com) и деловым контактам по всему миру, компания «Pri Private Insurance GmbH» имеет доступ ко всем страховым услугам и продуктам, предлагаемыми на рынке частного страхования.

Рынок услуг по частному страхованию представляет собой широкий диапазон разнообразных страховых продуктов для экспортеров, трейдеров, инвесторов, а также банковского сектора. Предметом страхования могут быть следующие сделки:

- финансовые сделки / риск неплатежа;
- экспортные, транзитные и импортные операции;
- международное проектное, структурированное торговое и экспортное финансирование;
- прямые иностранные инвестиции.

Сотрудничество с компанией PRI Private Insurance GmbH имеет ряд конкретных преимуществ:

- консультирование на начальном этапе для определения потребности в страховых услугах;
- комплексная разработка индивидуально подобранного страхового решения;
- регулярные консультации на протяжении срока действия страхового полиса;
- поддержка на всех стадиях возникновения страховых случаев.

Таким образом, снижение политических и кредитных рисков является значимым фактором, влияющим на успех международных проектов, инвестиций и договоров.

2. ТОРГОВЫЕ ДОГОВОРЫ И ДОГОВОРЫ О ФИНАНСИРОВАНИИ

2.1. Государственный сектор экономики как должник

Фрустрация договоров

Правительственное решение, явившееся причиной неспособности или отказа стороны по договору от соблюдения своих договорных обстоятельств.

Типовые сделки:

- предэкспортное финансирование;
- импортное финансирование;
- толлинг, бартер/ компенсационная сделка;
- договор купли-продажи, покупки, договор о предоставлении услуг;
- аккредитивы, банковские гарантии.

Риски, покрываемые страхованием от фрустрации договора:

- неисполнение обязательств частным должником вследствие правительственных действий;
- неисполнение обязательств государственным должником;
- неисполнение решения арбитражного суда;
- ограничения импорта и экспорта;
- война, приостановки платежей / неконвертируемость валюты;
- добросовестное и недобросовестное использование облигаций (например, тендерная гарантия, контрактный бонд и др.).

2.2. Частный должник

Риски коммерческого кредита

Неисполнение платежа частным должником

Типовые сделки:

- контракты на экспорт и импорт продукции;
- торговое финансирование, финансирование сырьевых товаров;
- межбанковское финансирование;
- предэкспортное финансирование;
- кредит поставщиков и потребительский кредит;
- финансирование, обеспечиваемое за счет дебиторской задолженности;
- секьюритизация дебиторских задолженностей;
- финансирование, обеспечиваемое активами (т.е. основные средства, собственный капитал);

- финансирование поглощений;
- аккредитивы.

Риски, покрываемые страхованием коммерческого кредита:

- неисполнение обязательств частным должником;
- неисполнение решения арбитражного суда;
- ограничения импорта и экспорта;
- война, приостановки платежей/ неконвертируемость валюты;
- добросовестное и недобросовестное использование облигаций/банковских гарантий.

3. АКТИВЫ И ИНВЕСТИЦИИ

Конфискация

Правительственное действие, лишаящее гарантированных существующих прав на имущество или сокращающее размер инвестиций.

Риски, покрываемые страхованием оборотных средств:

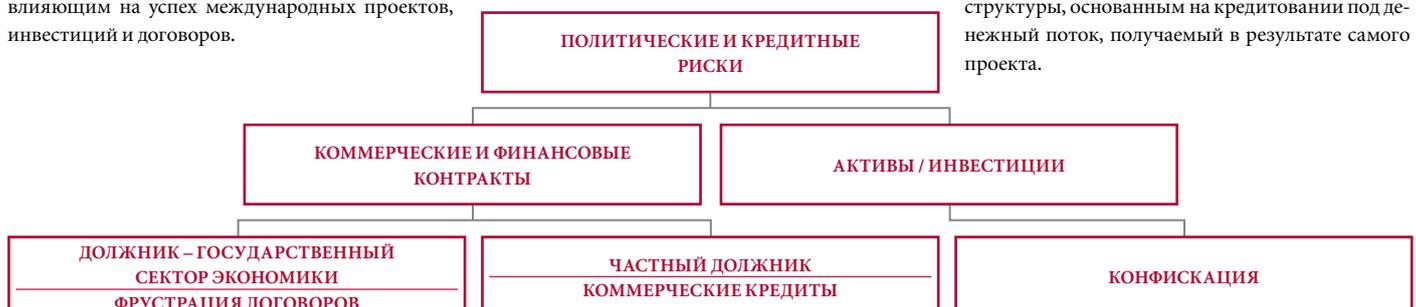
- конфискация/ экспроприация/ национализация;
- лишение прав пользования, принудительный отказ от прав; принудительный отказ от прав;
- неконвертируемость валюты / запрет на проведение валютного перевода доходов, полученных от принудительной продажи.

Риски, покрываемые страхованием основных средств:

- конфискация / экспроприация / национализация;
- лишение прав пользования;
- принудительное отчуждение, принудительный отказ от прав;
- селективная дискриминация;
- отмена лицензий;
- неконвертируемость валюты / валютный перевод в отношении дивидендов;
- эмбарго;
- приостановка деловой активности.

4. ПРОЕКТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Проектное финансирование служит средством консолидированного финансирования под долгосрочные обязательства для развития инфраструктуры, основанном на кредитовании под денежный поток, получаемый в результате самого проекта.



Страховые риски

Основное покрытие:

- экспроприация;
- война;
- неконвертируемость валюты / неплатежи.

Дополнительное покрытие:

- выборочная дискриминация;
- лишение прав пользования;
- принудительное отчуждение, принудительный отказ от прав;
- эмбарго/ аннулирование лицензии;
- аннулирование / расторжение договоров;
- несоблюдение гарантий;
- несоблюдение правительством арбитражного решения.

- elaboration of a custom-made insurance solution
- ongoing servicing throughout the policy period
- assistance throughout all phases of a claim scenario

Mitigation of political and credit risk is therefore a significant factor in the success of overseas projects, investments and contracts.

2. COMMERCIAL AND FINANCIAL CONTRACTS

2.1. Public Sector Obligor

Contract Frustration

Government action resulting in the failure or refusal of a contracting party, including a financial or performance guarantor, to honour their obligations under a contract.

Typical transactions

- Pre-export finance
- Import finance
- Tolling, barter/ counter trade
- Sales, service and purchase contracts
- Letters of credit, on-demand bonds

Perils insured by contract frustration insurance

- Private obligor non-performance due to government action
- Government obligor non-performance
- Arbitration default
- Import and export restrictions
- War, transfer delays/ currency inconvertibility
- Fair and unfair calling of bonds

2.2. Private Sector Obligor

Trade Credit Risks

Non-payment by a private obligor

Typical transactions

- Export and import contracts
- Trade and commodity finance
- Bank-to-bank lending
- Pre-export finance
- Buyer and supplier credit
- Financing secured over trade receivables
- Securitisation of receivables
- Asset-backed financing
- Acquisitions financing
- Letters of credit

Perils insured by trade credit insurance

- Private obligor non-performance
- Arbitration default
- Import and export restrictions
- War, transfer delays/ currency inconvertibility
- Fair and unfair calling of bonds

3. ASSETS AND INVESTMENTS

Confiscation

Government Action which deprives the insured of exercising rights of title over an asset or which reduces the value of an investment.

Perils insured by mobile assets insurance

- Confiscation/ Expropriation/ Nationalisation
- Deprivation, forced abandonment
- Currency inconvertibility/ exchange transfer in respect of proceeds of forced sale (asset deprivation)

Perils insured by fixed assets insurance

- Confiscation/ Expropriation/ Nationalisation
- Deprivation
- Forced divestiture and abandonment
- Selective discrimination
- License cancellation
- Currency inconvertibility/ exchange transfer in respect of dividends
- Embargo
- Business interruption

4. PROJECT FINANCE

Project Finance is a method of raising long-term debt financing for infrastructure developments based on lending against the cash flow generated by the project itself.

Perils insured

Core cover

- Expropriation
- War
- Currency inconvertibility/ non-transfer

Additional cover

- Selective discrimination
- Deprivation
- Forced abandonment/ forced divestiture
- Embargo/ license cancellation
- Abrogation of associated agreements
- Non-honouring of guaranties
- Government failure to honour arbitration award



I. INTRODUCTION

PRI Private Insurance GmbH, a company of the FIS Finance & Investment Services GesmbH Group, is a specialist in providing comprehensive solutions dealing with all aspects of political and economic risks for the private insurance market, with a special emphasis on international trade finance, international supply contracts, and investment projects.

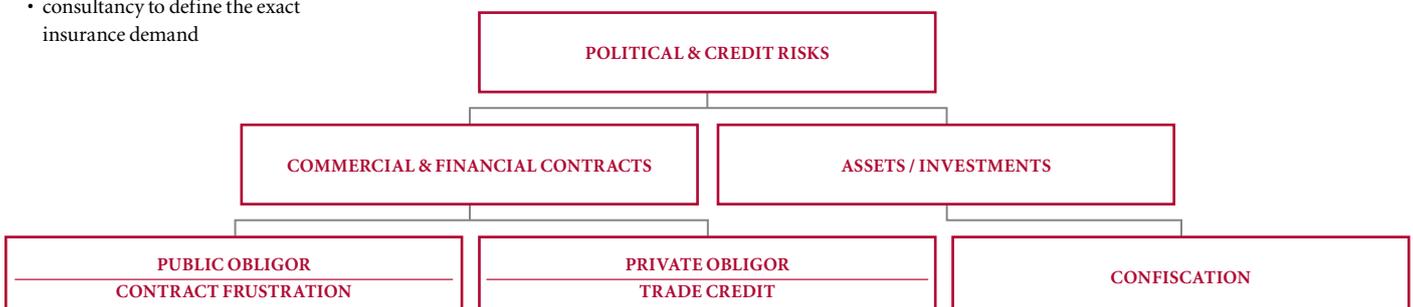
By virtue of our close relationship to the London-based insurance broker Willis Towers Watson (www.willistowerswatson.com), the entire facilities of the international insurance markets are at our disposal, including access to specialized insurance projects through a network of worldwide contacts.

The private insurance market offers a wide variety of diverse insurance products for the exporter, trader, and investor, as well as to the banking sector, covering:

- financing and payment risks
- export, transit, and import transactions
- international project finance, structured trade & commodity finance, and export finance
- foreign direct investments

A business relationship with PRI Private Insurance GmbH provides the following benefits:

- consultancy to define the exact insurance demand



PRI PRIVATE INSURANCE GMBH

REICHSRATSSTRASSE 11 / 3
A-1010 VIENNA
AUSTRIA

MANAGING DIRECTORS
MAG. JOHANN DURINGER
DR. RUDOLF KIRCHMAYR

ACCOUNT EXECUTIVE
SABINE DEYER

TEL.: +43 1 402 69 90
OFFICE@PRI-VIENNA.COM

PRI PRIVATE INSURANCE GMBH

Райхсратсштрассе 11/3
1010 Вена
Австрия

Генеральные директора:
Йоханн Дурингер
Рудольф Кирхмайр

Менеджер по работе с клиентами:
Сабине Дейер

Тел. +43 1 402 69 90
OFFICE@PRI-VIENNA.COM